

VERKENNING DIVERSIFICATIE BRAINPORT HIGH TECH SYSTEMS MATERIALS-ECOSYSTEEM

Diversificatie is sinds de start van de Brainport-samenwerking onderdeel van de strategie. Doel daarvan is om risico's te spreiden (te grote afhankelijkheid van één sector en/of bedrijf) en nieuwe economische modellen (met daarmee gepaard gaande werkgelegenheid en toegevoegde waarde) te vinden. Kern is om vanuit (de combinatie van) sleuteltechnologieën vernieuwende complexe systemen te ontwerpen, ontwikkelen én maken. Veelal gaat dit om lage volumes met een hoge complexiteit en een hoge (toegevoegde) waarde.

In het meerjarenplan Brainport in Balans (2025 – 2032) wordt deze lijn bestendigd.

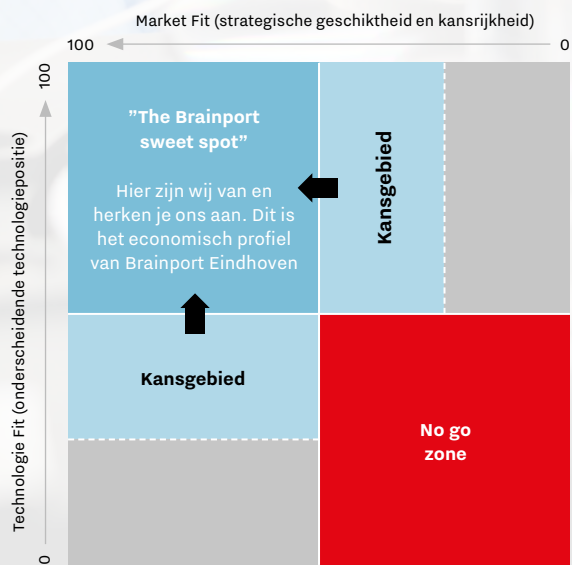
Door de juiste kennis te verbinden aan producten die niet alleen werkgelegenheid creëren, maar ook maatschappelijke waarde opleveren, ontstaat een win-win-win situatie. Diversificatie naar nieuwe markten, producten en businessmodellen kan het ecosysteem verder versterken en minder afhankelijk maken van grote multinationals. Daarbij is het essentieel steeds op zoek te gaan naar control points in internationale waardeketens om onze concurrentiekracht te vergroten.

Dit onderzoek is geen eindpunt, maar een stap in een continu proces. Elke dag proberen we beter te begrijpen wat er nodig is, waar de kansen liggen, waar we een 'right to play' hebben en hoe we daarop moeten inspelen. Daarbij komt er een nieuw hulpmiddel: *de Navigator*. Dit zoek- en afwegingskader gaat ons, samen met publieke en private partners, helpen om ons werk in de toekomst nog effectiever te doen.

Navigator: het zoek- en afwegingskader

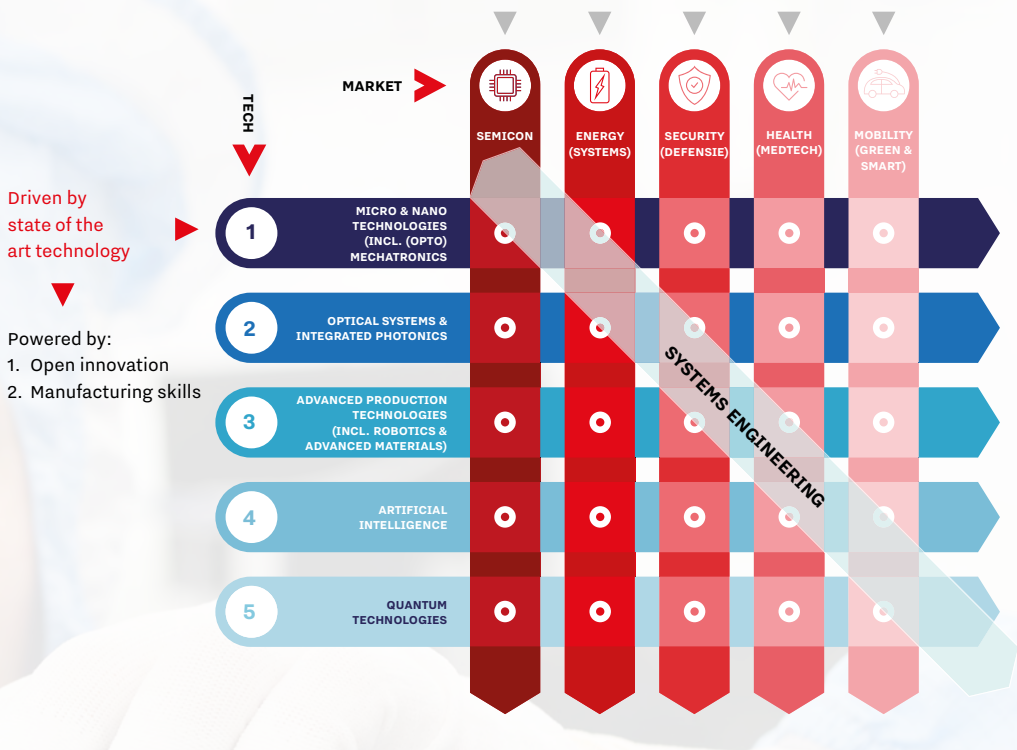
De prioriteiten in onze tech/markten aanpak stellen we vast in interactie met het werkveld. We luisteren goed, onderzoeken en proberen de verzamelde informatie te duiden. We hanteren daarbij 2 criteria:

1. De mate waarbij we een onderscheidende én related technologiebasis hebben of kunnen ontwikkelen (en dat objectiveren door de *meetlat voor technologie*) en
2. De aantrekkelijkheid van de markt via de *meetlat voor markten*.



Tech/markten matrix 2025+

We design – develop – manufacture complex systems for:



De vraag is dan: op welke kruispunten van related technologie/markt kunnen we leidende clusters versterken en uitbouwen?

Rol Brainport Development:

Deze verkenning is uitgevoerd door Brainport Development in opdracht van het bestuur van Stichting Brainport.

Partners:

Belangrijke input is verkregen door 50 gesprekken met CEO's en CTO's van grote(re) ondernemingen en kennisinstellingen.

Activiteiten:

De verkenning is opgebouwd in 3 fasen:

1. WATCH (Monitoren & signaleren)
2. THINK (Analyseren & duiden)
3. ACT (Handelen & investeren)

Eind 2025 zijn de verkenning en de uitkomsten daarvan gepubliceerd.

Verwachte resultaten:

1. De Navigator als richtinggevend instrument is uitgewerkt en in onze aanpak is opgenomen.
2. Aan de slag met een pakket van 8 prioritaire speerpunt- en onderzoeksprojecten. Voor een compacte eerste beschrijving zie de volgende 8 pagina's. Daarnaast blijven we onverminderd inzetten op:
 - Versterking posities in Defensie en semicon markten
 - Zoeken en accommoderen van OEM-bedrijven
 - Internationale samenwerking met andere toptech regio's
 - Aantrekken en ontwikkelen van talent
 - Versterking van de randvoorwaarden, energie, infrastructuur en vestigingsklimaat als helpmotor van MRE

Koersaccenten 2026 – de 8 prioritaire speerpunt- en onderzoeksprojecten

Dit is een eerste schets van de acht projecten. De uitwerking bevindt zich nog in een vroeg stadium en dient vooral als vertrekpunt voor verdere ontwikkeling. In de komende periode zullen de plannen ongetwijfeld nog worden aangescherpt, uitgebreid en aangepast op basis van nieuwe inzichten en gesprekken met betrokken partijen.

Noot ten aanzien van genoemde beoogde partners:
de genoemde partners vormen een voorlopige indicatieve lijst van te betrekken partijen. Onze aanpak is nadrukkelijk open: iedere organisatie die een relevante bijdrage kan leveren aan het succes van deze projecten is van harte welkom om aan te sluiten.

1. MedTech-ecosysteem

Aanleiding

De Nederlandse zorgsector kampt met stijgende kosten, personeelstekorten, duurzaamheidvraagstukken en toenemende zorgvraag en beperkte veranderkracht. In de Brainportregio komt dit samen met de druk op leefbaarheid en talent. Tegelijkertijd beschikt Brainport over een unieke concentratie van hightechbedrijven, kennisinstellingen en innovatieve ziekenhuizen. *De regio heeft alles in huis om een leidend MedTech-ecosysteem te worden, maar mist nog een programmatische gezamenlijke aanpak.*

Doelstelling

Versterken van Brainports' positie als toonaangevend MedTech-ecosysteem in Europa, door kennis, technologie en marktkracht te bundelen en het regionale verdienvermogen duurzaam te verankeren.

Aanpak (wat gaan we doen?)

Verdiepend onderzoek naar de scherpe definiëring van MedTech voor Brainport Eindhoven, waarin Philips Medical een essentiële rol vervult en de TU/e 'Health' (Healthtech en MedTech) als een prioritair domein heeft benoemd. Door het uitvoeren van dit onderzoek ontstaat er voor Brainport meer duidelijkheid over het speelveld (OEM-suppliers, start-ups), de kansen, de opgave en wat daarvoor nodig is. We zien daarbij 3 prioritaire sporen:

1. Technologie- en innovatie-ontwikkeling: sensoren, imaging, AI, robotics en diagnostiek
2. Infrastructuur, implementatie en opschaling: living labs, data spaces, exportkansen
3. Ecosysteemversterking: verbinding tussen zorg, kennis en industrie

Koppeling aan Europese agenda's voor digital health, data en industrial AI is daarbij noodzakelijk, het Nederlandse speelveld alleen is te klein.

Beoogde partners

TU/e, TNO, Tilburg University, Fontys Hogeschool, Summa College, Philips, Demcon, GE, Sioux, NTS, VDL, e/MTIC, Máxima MC, Catharina Ziekenhuis etc.

Rol Brainport Development

Initiatiefnemer, ontwikkelaar en regisseur van het programma. Zorgt voor afstemming tussen industrie, kennisinstellingen en zorgpartners.

2. NatLab 2.0 (werktitel)

Aanleiding

De regio loopt het risico stil te vallen in radicale innovatie doordat de focus vooral ligt op incrementele verbeteringen binnen bestaande markten. Veel partijen missen de geest van het oude NatLab – een plek voor vrije, grensverleggende ideeën.

Hoewel kennisinstellingen als Holst, TNO, IMEC, Differ en de TU/e al actief zijn op het gebied van nieuwe technologie, ontbreekt vaak de collectieve experimenteerruimte en continuïteit in laag-TRL-onderzoek (Technology Readiness Levels 1-4). Dit is juist het terrein waar disruptieve innovatie wordt geboren. We zien dat doordat het huidige ecosysteem vooral incrementeel innoveert er een “white spot” bestaat voor radicale innovaties die nieuwe OEM's kunnen voortbrengen. Het idee voor een NatLab 2.0 vult precies die leemte, je zou kunnen spreken van wat meer *Curiosity Driven Research*.

Waarom het oude NatLab als inspiratie

Het oorspronkelijke Philips NatLab stond voor intellectuele vrijheid, interdisciplinariteit en lange-termijnvisie. Innovaties als de cd en medische beeldvorming kwamen voort uit die cultuur. De kernprincipes – autonoom onderzoek, samenwerking over disciplines heen en focus op maatschappelijke waarde – vormen opnieuw de basis voor NatLab 2.0.

Doel

Het onderzoeksproject NatLab 2.0 heeft tot doel te verkennen hoe een nieuwe, flexibele samenwerkingsvorm voor laag-TRL-onderzoek kan worden ingericht én duurzaam financieel houdbaar gemaakt, waarin kennisinstellingen en bedrijven gezamenlijk werken aan radicale innovaties, met kernfusie als eerste proefcasus.

Aanpak (wat gaan we doen?)

We willen daarom een nieuwe samenwerkingsvorm (en expliciet geen instituut) ontwikkelen, gericht op collectieve disruptieve innovatie, die onafhankelijk van huidige businessmodellen kan opereren – een NatLab van de 21^e eeuw. Een flexibele thema-gebaseerde samenwerking tussen kennisinstellingen (TU/e, TNO, Holst, IMEC, DIFFER etc.) en het bedrijfsleven.

Doel: een “mierennest van wetenschappers” waar vrij geëxperimenteerd wordt aan technologie op lage TRL-niveaus. Waar theoretische en praktische kennis samenkomen en waar het élkkaar kennen leidt tot toepassing van eerder gedane vindingen in producten. De pilot start met kernfusie als eerste thema.

Kernfusie als eerste thema

Kernfusie is een ‘moonshot’ met systeemimpact: het raakt de toekomst van energie, klimaat, industrie én geopolitiek. Het is tegelijk wetenschappelijk uitdagend en maatschappelijk onmisbaar – precies het type thematiek waarvoor een NatLab-achtige aanpak nodig is.

De exponentieel groeiende energiebehoefte door AI, data-intensieve industrie en digitalisering vraagt om nieuwe, duurzame en schaalbare energiebronnen. Kernfusie biedt het vooruitzicht van onuitputtelijke, CO₂-vrije energie en past perfect bij de hightech expertise in deze regio: precisietechnologie, systeem-integratie en plasmafysica. Met name advanced materials (een speerpunt van de TU/e) gaat hierbij een verschil makende rol spelen.

Door kernfusie als startthema te kiezen, ontwikkelen we niet alleen een concreet project, maar ook het model voor hoe disruptieve innovatie regionaal kan worden georganiseerd.

Beoogde partners

TU/e, Eindhoven Engine, DIFFER, Holst, TNO, IMEC, Fontys Hogeschool, ASML, Philips, Thermo Fisher, VDL, General Atomics etc.

Rol van Brainport Development

Brainport Development fungeert als onafhankelijke ontwikkelaar en projectleider, in samenwerking met de TU/e en de betrokken kennisinstellingen. Meer specifiek: initiatiefnemer en procesregisseur, ontwikkelaar van de samenwerkingsformule, coördinator tussen kennis- en onderwijsinstellingen, overheid en bedrijfsleven en stimulator van disruptieve innovatie in de regio.

3. Programma AI voor hoog-complexe systemen

Aanleiding

De Brainportregio beschikt over diepgewortelde kennis en competenties in systeembouw, geavanceerde productie en de ontwikkeling van hoog-complexe fysieke systemen. Deze sterktes vormen de kern van de regionale concurrentiekracht binnen het High Tech Systems and Materials (HTSM)-domein.

De wereldwijde markt beweegt richting AI-gedreven systeeminnovatie – van energie-efficiënte edge-AI tot autonome systemen en slimme productieprocessen. Om de internationale toppositie van Brainport te behouden en uit te bouwen, is een gerichte versnelling nodig in de toepassing en ontwikkeling van AI voor hoog-complexe fysieke systemen binnen sectoren als halfgeleiders, energie, defensie, slimme mobiliteit en MedTech.

Doelstelling

Brainport profileren als Europees voortrekker in AI for the Real World: het toepassen van AI op complexe, fysieke systemen. We doen dat door het:

- Bevorderen en versnellen van effectieve AI-adoptie, AI-innovatie en AI-onderzoek in het industriële domein;
- Vergroten van het aanpassingsvermogen op de toegenomen onvoorspelbaarheid en verkorte innovatiecycli die door AI worden aangedreven;
- Identificeren en benutten van nieuw onderscheidend verdienvermogen op basis van AI-gedreven systeemtechnologie.

Aanpak (wat gaan we doen?)

We ontwikkelen een gezamenlijk AI-programma voor hoog-complexe systemen (onderzoek, onderwijs, valorisatie) met focus op:

- Verbinding met Europese AI-agenda's: AI Factories, Data Spaces, IPCEI Microelectronics.
- Realiseren van toegang tot Europese rekenkracht voor regionale bedrijven.
- Ontwikkelen van industriële AI-ecosystemen gekoppeld aan Brabant.AI en de Brainport Digital Factory.

Beoogde partners

TU/e faculteiten en instituten (o.a. EAISI en Casimir), JADS, Fontys Hogeschool, TNO-ESI, MindLabs/Tilburg University, Brainport Industries, Provincie NB, AI Innovation Center.

Rol Brainport Development

Co-projectleider met TU/e; procesregisseur en verbinder tussen bedrijven, kennisinstellingen en overheid.

4. Het Bidbook – Etalage van de Brainport Supply Chain

Aanleiding

De Brainportregio beschikt over een uitzonderlijk krachtige keten van hightech toeleveranciers, met unieke competenties in mechatronica, werktuigbouw, elektronica en (in de toekomst ook) AI-integratie. Deze bedrijven leveren essentiële componenten en modules voor de meest complexe machines ter wereld.

Ondanks deze kracht ontbreekt er een collectieve, internationale positionering van de maakindustrie in Brainport richting Europese en mondiale Original Equipment Manufacturers (OEM'ers).

Individuele Tier 1-leveranciers voeren wel eigen marketing, maar er is geen gezamenlijke etalage die de regionale kracht toont. Hierdoor blijven kansen onbenut om:

- De klantendiversificatie van toeleveranciers te vergroten;
- Nieuwe OEM-relaties aan te trekken buiten de bestaande netwerken (zoals ASML en Philips), en;
- De internationale zichtbaarheid van Brainport als hét centrum voor hightech maakcapaciteit te versterken.

Kortom: we missen een sterk en herkenbaar regionaal merkverhaal dat de kracht van onze ketens vertaalt naar concrete business opportunities voor Europese OEM'ers.

Doelstelling

Ontwikkelen van een gezamenlijke “etalage” van de Brainport Supply Chain die het ecosysteem zichtbaar maakt voor internationale OEM'ers.

Aanpak (wat gaan we doen?)

We ontwikkelen:

A. Een Bidbook – de etalage van de Brainport Supply Chain

Een digitaal en fysiek bidbook dat de hightech maakindustrie in Brainport presenteert als één geïntegreerd ecosysteem. *Het bidbook: positioneert Brainport als “the place to make the impossible”;*

B. Een Market Getting-plan – een gerichte marketing- en acquisitieaanpak

Parallel aan het bidbook wordt een internationaal marketingplan opgezet, gericht op het vinden van en verbinden met OEM'ers die passen bij het profiel van de Brainportregio.

Beoogde partners

BOM Internationaal, Brainport Industries, PSV (branding), High Tech NL, Provincie NB, regionale marketingpartners, gemeente Eindhoven en Helmond en toonaangevende Tier 1-2 leveranciers.

Rol Brainport Development

Strategisch regisseur van het proces, coördinator van marketing en leadopvolging, monitor van economische impact.

5. (Arbeids)productiviteit

Aanleiding

De arbeidsmarkt in Brainport is structureel krap. Zonder productiviteitsgroei komt onze competitiviteit in gevaar. Digitalisering en procesinnovatie bieden oplossingen, maar vereisen kennisdeling en samenwerking tussen bedrijven, onderwijs en overheid.

Doelstelling

Verhogen van arbeidsproductiviteit door technologische (AI, digitaliseren, automatiseren en robotiseren) en sociale innovatie (ontwikkeling van kennis en vaardigheden – onder meer toepassen van AI in het dagelijkse werk), met nadruk op MKB en transitie-sectoren (bijvoorbeeld energie, circulariteit etc.).

Aanpak (wat gaan we doen?)

Project 1 – Slimmer werken

Samen met de arbeidsmarktregio's Helmond-de Peel en Zuidoost-Brabant (en indien relevant ander regio's) zetten we lerende netwerken op waarin onderwijs, overheid en bedrijfsleven samenwerken aan arbeidsproductiviteit, een provinciaal speerpunt. De netwerken richten zich op proces-, technische en sociale innovaties, zodat vooral mkb-bedrijven hiermee praktisch aan de slag kunnen. Er ontstaan koppelkansen met PPS'en op technologisch vlak. Doel: mkb'ers stimuleren slimmer te werken en productiviteit te verhogen binnen het huidige werknemersaanbod, met focus op transitiesectoren zoals energie, klimaat en circulaire economie.

Project 2 – Programma productiviteitsgroei met Brainport Industries

In samenwerking met Brainport Industries en de teams business, techmarkten en talent ontwikkelen we een integraal programma voor en door ondernemers. In kleine groepen werken zij, met coaching, aan concrete opgaven die leiden tot meetbare productiviteitsgroei. Brainport Development bundelt expertise om ondernemers een effectief traject te bieden.

Beide projecten lopen parallel om ervaring en inzicht op te doen in wat werkt rond arbeidsproductiviteit en waar de behoefte in de markt ligt.

Beoogde partners

Arbeidsmarktregio's Helmond-de Peel & Zuidoost-Brabant, Summa College, Fontys Hogeschool, TU/e, Brainport Industries, Tilburg University, Rabobank.

Rol Brainport Development

Project 1: Brainport is verbinder en netwerkpartner tussen industrie, kennisinstellingen en overheid. Project 2: In gesprek met samenwerkingspartners over rolverdeling. Eventuele mogelijkheden voor Brainport Development:

- Opdrachtgever en regisseur van het proces.
- Strategisch ontwikkelaar van de samenwerkingsformule tussen industrie en experts.
- Aanjager van de uitvoering en borging van samenhang tussen de betrokken partijen.

6. Pilot Duurzaamheidsscan MKB – ESG/CSRD

Aanleiding

Ketenpartners en financiers eisen inzicht in duurzaamheidsprestaties (ESG). MKB-ondernemingen hebben moeite met de vaak complexe rapportages. Het ontbreekt op dit moment aan een praktische, betaalbare en schaalbare tool waarmee MKB-bedrijven hun ESG-prestaties integraal kunnen meten en rapporteren. De beschikbare scans leveren vaak data van onvoldoende kwaliteit op, terwijl het proces ingewikkeld en kostbaar is. Hierdoor missen bedrijven het inzicht om gericht te verbeteren, en is er op mkb niveau onvoldoende informatie beschikbaar waar de grootste kansen voor verbetering zitten.

Doelstelling

(Door)ontwikkelen en opschaling van een bestaande laagdrempelige en vooral praktische digitale ESG-scan voor MKB-bedrijven die snel inzicht geeft en regionale data oplevert voor beleidsvorming.

Aanpak

We onderscheiden de volgende 3 chronologische activiteiten:

1. Digitalisering en opschaling van een bestaande ESG-scan.
2. Pilotimplementatie met lokale bedrijven.
3. Gebruik van resultaten voor doorontwikkeling en beleidsmonitoring.

Beoogde partners

ECFG, 3Penguins, Tilburg University, MKB-platforms (KOP, WTC, Twice).

Rol Brainport Development

Projectleider; uitvoerder van pilots, regisseur van opschaling, en aanjager van gebruik door partners.

7. Europees kapitaal ontsluiten – kapitaalbehoefte in beeld

Aanleiding

Binnen de Brainportregio ontbreekt op dit moment voldoende inzicht in de aard en omvang van de publieke en private kapitaalbehoefte van (zeer) snelgroeiende ondernemingen — bedrijven die een cruciale bijdrage leveren aan het verdienvermogen van de regio, zowel nu als in de toekomst. Het is onduidelijk welke ondernemingen in de groei-fase zitten, welke typen financiering zij nodig hebben (eigen vermogen, vreemd vermogen, hybride financieringsvormen) en waar sprake is van marktfalen of ontoereikende financieringsinstrumenten. Door deze kennislacune ontstaat het risico dat groeikansen onbenut blijven en dat de regionale economische structuur onvoldoende wordt versterkt door kapitaalkrachtige en innovatieve bedrijven.

Doelstelling

We ontwikkelen een overzicht van de meest relevante (zeer) snelgroeiende Brainport bedrijven met aantoonbare en gespecificeerde kapitaalbehoefte. Dit resulteert in een geaggregeerd en onderbouwd overzicht van de totale regionale groeikapitaalbehoefte, inclusief een analyse van de ontbrekende kapitaalvormen en potentiële Europese bronnen.

Aanpak

Dit overzicht van de meest relevante en snelgroeiende Brainport-bedrijven met een aantoonbare kapitaalbehoefte wordt opgesteld op basis van een onderzoeksopdracht. Dit onderzoek wordt bij voorkeur uitgevoerd in samenwerking met de NV BOM en richt zich op het in kaart brengen van:

1. de kapitaalstructuur en kapitaalbehoefte per bedrijf;
2. de beschikbare financieringsinstrumenten;
3. de aard van het marktfalen en de ontbrekende marktfinanciering;
4. de mogelijke aansluiting bij Europees privaat kapitaal.

Beoogde partners

BOM, Invest-NL, KU Leuven, Tilburg University, Innovation Industries, Family Offices, onderzoeksbureau.

Rol Brainport Development

Initiatiefnemer en procesregisseur; afstemming met publieke en private stakeholders.

Noot: de in dit project beschreven thematiek is sterk in ontwikkeling. De meest recente ontwikkelingen zullen worden meegenomen in aanpak en uitvoering van dit project. Het hierna beschreven project (Innovatiekrediet in de keten) zal in samenhang met dit project worden opgepakt en indien noodzakelijk met dit project worden samengevoegd.

8. Innovatiekrediet in de keten (Innovatiekrediet XXL)

Aanleiding

In de overgang van onderzoek naar marktintroductie vallen (naar onze overtuiging) veel deeptech-bedrijven tussen wal en schip. Ze hebben een bewezen technologie, maar het ontwikkelen van een eerste werkend prototype vraagt forse investeringen. Commerciële financiers vinden het risico te groot, terwijl publieke instrumenten vaak te beperkt zijn in omvang.

Een fictieve maar realistische casus maakt het probleem zichtbaar: Een deeptechbedrijf ontwikkelt een unieke, complexe machine. Het werkingsprincipe is op labschaal bewezen, patenten zijn aangevraagd en een eerste klant staat klaar – mits de prestaties worden waargemaakt. De bouw kost 5 tot 25 miljoen euro. Faalt het prototype, dan is het waardeloos; slaagt het, dan lonkt een internationale doorbraak. Het bedrijf wil geen aandelen verkopen, maar is bereid een lening met rente terug te betalen, in de regio te blijven en lokaal in te kopen. Dit type project zit vast in de “valley of death”: te risicovol voor banken en te kapitaalintensief voor bestaande innovatieregelingen.

Doelstelling

Doel is te onderzoeken *of en hoe* een regionaal risico delend financieringsinstrument – het Innovatiekrediet (‘XXL’) – kan helpen om:

- Grote, kapitaalintensieve validatieprojecten te financieren zonder aandelenverwatering;
- Publieke en private middelen te combineren;
- En complementair te blijven aan bestaande instrumenten zoals het Innovatiekrediet, BMKB, VFF, EIC en ROM-fondsen.

Aanpak

Fase 1 – Oriëntatie en analyse

Breng de huidige financieringsinstrumenten en marktfalen in kaart. Analyseer waar bestaande regelingen tekortschieten, met nadruk op kapitaalbehoefte tussen €3–25 miljoen. Verzamel praktijkdata en casussen (zoals deeptechbedrijven in de “valley of death”) om de omvang van de financieringskloof te kwantificeren.

Fase 2 – Conceptontwikkeling

Ontwerp varianten van een regionaal, risico-delend financieringsinstrument. Denk aan: een regionale aanvulling op het Innovatiekrediet; een borgstellingsfonds met publieke garantstelling; een hybride fonds waarin ROM's, Invest-NL, banken en launching customers samenwerken. Werk de varianten uit in termen van doelgroepen, financieringsvorm, terugbetalingsmechanisme en governance.

Fase 3 – Validatie en draagvlak

Toets de concepten met een klankbordgroep van deeptech-bedrijven, investeerders, banken, ROM's en overheden. Onderzoek juridische en financiële haalbaarheid (staatssteun, EU-regels, risicodeling) en bepaal welk model de grootste impact en uitvoerbaarheid biedt.

Fase 4 – Ontwerp en implementatievoorstel

Werk het voorkeursmodel uit tot een concreet uitvoeringsplan: kapitaalstructuur (publiek-private verhouding, bijdrage EZK/Invest-NL, private inbreng); governance en selectiecriteria; impactmodel en KPI's (innovatiegroei, hefboomwerking, regionale verankering). Bereid een pilotfonds van circa €30–50 miljoen voor.

Fase 5 – Pilot en evaluatie

Selecteer enkele deeptech-projecten als pilotcases. Monitor prestaties en impact: technologische voortgang, risicodeling en terugbetaling; economisch effect en opschalingspotentieel. Gebruik de resultaten om het instrument door te ontwikkelen tot een landelijk toepasbaar mode.

Beoogde partners

BOM, ROM-NL, EZK/RVO, Invest-NL, banken, TU/e, TNO, EIB/EIF, deeptechbedrijven.

Rol Brainport Development

Initiator & regisseur: leidt de analyse- en ontwerp-fase, verbindt partners en borgt aansluiting bij de regionale innovatieagenda. Coördinator publiek-private samenwerking: stemt af met EZK, RVO, BOM, Invest-NL en private financiers. Belangenbehartiger & beleidsvertaler: vertaalt de behoeften van deeptech-bedrijven naar beleid richting Den Haag en Brussel. Kenniscentrum: verzamelt en deelt data over regionale deeptech-financiering. Communicator: positioneert het instrument binnen de Brainport Financial Toolbox.